



Seminar-Übersicht (Stand Mai 2014)

Bereich Vertrieb:

- | | |
|--|--------------|
| 1. „Beziehungsentelligenz im Vertrieb / in der Führung“ | (2 Tage) |
| 2. „Überzeugen durch die Kraft der Persönlichkeit“ | (2 Tage) |
| 3. „Überzeugen im Gespräch – Techniken der Gesprächsführung“ | (2 Tage) |
| 4. „Präsentieren – aber richtig!“ | (1 - 2 Tage) |

Alle Seminare mit Videoaufzeichnung und Video-Feedback

- | | |
|-------------------------------------|----------------|
| 5. Feldbegleitung durch einen Coach | nach Absprache |
|-------------------------------------|----------------|

Bereich Führung / Soziale Kompetenz:

- | | |
|---|--------------|
| 6. „Konstruktiv und motivierend Führen – kraft Persönlichkeit“ | (2 Tage) |
| <i>Mit Videoaufzeichnung und Video-Feedback</i> | |
| 7. „Team-Workshop – Optimierung von Kommunikation und Zusammenarbeit im Team“
(inkl. Insights- Potenzial-Analyse für jeden Teilnehmer) | (1 - 2 Tage) |

Beide Workshops sind auch in einer Kombination aus Indoor / Outdoor-Training buchbar, unter anderem falls gewünscht auch unterstützt durch Pferde.

Mit Videoaufzeichnung und Video-Feedback

Bereich Energie-Management:

- | | |
|---|--------------|
| 8. „Leben oder gelebt werden – Sie entscheiden“ | (1 – 2 Tage) |
| 9. „Fit, leistungsfähig und erfolgreich – die wichtigsten Ernährungs- und Lebensgrundsätze für ein lustvoll gelebtes Leben“ | (1 – 2 Tage) |

In den Seminaren 7 bis 9 werden auch diverse Körperübungen wie z. B. Entspannungs- und Atemübungen gelehrt, die die Teilnehmer mühelos in ihren Berufs- und Reisealltag übernehmen können.

Bereich Coaching / Umsetzungsbegleitung

- | | |
|-----------------------------------|-------------|
| 10. „Coaching für Führungskräfte“ | (2 Tage) |
| 11. Intensiv-Coaching | (2 – 4Tage) |